

## 上海昌为医药辅料技术有限公司

### 招聘简章-市场销售部

自 1999 年以来, 我们专注于把国际高品质药用辅料、药用内包材和先进的药物传输技术引入中国, 由此在行业内树立了良好的口碑和形象; 看今朝, 我们坚定走“繁荣昌盛, 有所作为”的科技兴业之道, 致力于为中国医药健康工业的发展而不断进取; 望未来, 千川汇海阔, 风正好扬帆, 我们渴望更多人才的加入, 合力打造一个更强大、更广阔的平台。昌为诚挚邀请您一起开创更加美好的未来, 拥抱更为璀璨的明天!

#### 我们的理念:

方正为人, 方正为道。以最大化的提升产品价值和满足客户需求为己任, 实现团队价值最大化; 为健康事业而不懈地付诸我们的热情与努力!

#### 我们的伙伴:

Evonik、EASTMAN、Lubrizol、avantor、armor、FujiChem、Yungzip、Qualicaps 等行业内全球领先制造商。

#### 我们的客户:

各大外资药厂、国内的优质制药企业、高端保健品食品制造商、高端化妆品制造商。

#### 我们的优势:

紧跟国际先进技术的动向, 深入与技术的开发者、拥有者进行战略合作。以先进制药设备(笔)与高品质药用辅料(墨)以及制剂工艺技术(写法)推动制药行业的创新, 帮助和促进中国制药行业的未来发展, 对中国人民的医疗和健康未来做出贡献。

#### 我们的团队:

团队互信、成长分享、卓远远见

关注客户、深入挖掘、引领市场

关注价值、市场拓展、供应链管理

#### 我们能提供:

- 1、企业与个人共同发展, 共筑梦想的良好事业平台。在这里, 您将有机会参与到公司的重大项目中, 与业内精英共同合作, 实现自己的职业价值和社会价值。
- 2、个人能力提升的培训机会, 丰富的成长机遇。昌为将为您提供公司内部培训以及国际厂商的海外培训课程。
- 3、优厚的待遇, 完善的福利。除了提供具有竞争力的薪资待遇和绩效奖金, 昌为还为员工提供完善的社保及公积金制度, 餐饮补贴、交通补贴、住房补贴、提成奖励等多种福利津贴以及丰富的节日福利和年度旅游等活动, 让您的付出得到应有的回报。我们致力于为员工创造一个舒适的工作环境, 让您在工作中感受到家的温馨。

**“加入我们, 一同创造热情! Join us in creative enthusiasm!”**

请将您的简历发至: [Anny\\_xu@chineway.com.cn](mailto:Anny_xu@chineway.com.cn) (我们非常感谢您的关注)

**市场销售部-新增招聘岗位-发布日期: 2024/04/01; 有效日期: 2024/06/30**

**1、药用辅料销售助理\*3 名**

**2、药用辅料销售\*6 名**

**3、药用辅料区域销售经理\*4 名**

### 1、药用辅料销售助理\*3名

1.1 专业要求: 化学、药物制剂相关专业

1.2 学历要求: 本科及以上

1.3 年龄要求: 30岁及以下

1.4 薪资范围: 7k~14k/月

1.5 任职要求:

- ① 踏实肯干、执行力强, 有较强的责任心;
- ② 积极主动, 对销售工作充满热情;
- ③ 较好的团队合作能力, 能够与其他同事通力合作, 解决问题;
- ④ 良好的口头及书面沟通能力, 能够与客户建立良好的合作关系;
- ⑤ 具备基本的英文交流能力, 英语四级及以上;
- ⑥ 具备较强的学习能力, 善于思考、总结, 并不断完善自己在工作上的不足。

1.6 岗位职责:

- ① 协助销售, 完成商务资料准备、数据录入、建立客户档案, 完成相关销售报表;
- ② 及时跟踪及处理客户订单, 并与其他部门对接, 确保产品发货、订单处理、会议安排等销售流程顺利进行;
- ③ 处理应收账款的销售回款工作, 做好售后服务工作;
- ④ 推广样品发放, 收集市场反馈。

### 2、药用辅料销售\*6名

2.1 专业要求: 化学、药物制剂相关专业

2.2 学历要求: 本科及以上

2.3 年龄要求: 35岁及以下

2.4 薪资范围: 10k~20k/月

2.5 任职要求:

- ① 有3年及以上从事过药用辅料销售或者制剂药物研发的工作经验;
- ② 作风正派, 上进心强, 较强的成就导向及价值感, 具备较好的抗压能力, 保持积极的心态和高效的工作状态;
- ③ 具备基本的英文交流能力, 英语四级及以上。
- ④ 具备一定的销售技能, 有良好的口头和书面沟通能力, 能够对销售数据、市场数据等进行分析和解读, 识别并管理销售和市场活动中可能出现的风险;
- ⑤ 能够持续学习新的知识和技能, 善于思考、总结, 并不断完善自己在工作上的不足。

2.6 岗位职责:

- ① 根据客户要求进行物流跟踪、售后支持, 落实货款的回收, 对整个销售闭环负责;
- ② 维护现有客户, 寻找新客户, 拓展新业务;
- ③ 积极参加展会、行业会议等市场推广活动;
- ④ 掌握市场动态和最新行业讯息, 熟悉市场状况并有独特见解;
- ⑤ 做好谈判投标的前期准备工作, 促进新产品的市场推广, 协同技术部为客户提供专业优质的解决方案, 促成交易。

### 3、药用辅料区域销售经理\*4名

3.1 专业要求: 化学、药物制剂相关专业

3.2 学历要求: 本科及以上

3.3 年龄要求: 35岁及以下

3.4 薪资范围: 20k~25k/月

3.5 任职要求:

- ① 有 5 年及以上从事过药用辅料销售或者制剂药物研发的工作经验，能接受短期出差；
- ② 作风正派，上进心强，较强的成就导向及价值感，具备较好的抗压能力，保持积极的心态和高效的工作状态；
- ③ 具备良好的口头和书面沟通能力，善于引导客户达成谈判目的，建立良好的合作关系；
- ④ 具备团队管理和合作能力，主持区域业务总体运营，培养并指导团队成员；
- ⑤ 具备一定的销售技能，能够对销售数据、市场数据等进行分析和解读，识别并管理销售和市场活动中可能出现的风险；
- ⑥ 能够持续学习新的知识和技能，善于思考、总结，并不断完善自己在工作上的不足。
- ⑦ 具备基本的英文交流能力，英语四级及以上。

### 3.6 岗位职责：

- ① 分析市场和竞争对手，制定区域市场开发及销售计划，管理、发展并指导销售团队共同完成公司年度所辖区域的销售指标、回款目标及各项工作；
- ② 维护现有客户，寻找新客户，拓展新业务，建立持续合作关系；
- ③ 积极参加展会、行业会议等市场推广活动；
- ④ 掌握市场动态和最新行业讯息，熟悉市场状况并有独特见解；
- ⑤ 处理客户投诉，合理解决投诉问题；
- ⑥ 负责重要项目投标和商务谈判，促进新产品的市场推广，协同技术部为客户提供专业优质的解决方案，促成交易。

本岗发布日期：2024-04-01

岗位截止日期：2024-06-30

**“加入我们，一同创造热情！ Join us in creative enthusiasm!”**

请将您的简历发至: [Anny\\_xu@chineway.com.cn](mailto:Anny_xu@chineway.com.cn) (我们非常感谢您的关注，如果你愿意，你将最优秀！)